

每月剪與貼

Cut & Paste from Keith To: Feb 16 2009

目錄：

- I. From the edesk of Keith To
- II. Bi-Weekly Cut & Paste: 兔子是怎樣吃掉狼的？
- III. Program You Can Enroll：潛意識身體語言成就學
- IV. Recent Posting of Ideas & Thoughts of Keith To
- V. 我的觀點：如何提升我們的熬戰力？

I. From the edesk of Keith To

Hi,

1. [2009年課程簡介及時間表](http://www.09schedule.com)已經製定好了，你可以往www.09schedule.com看看，一同學習，一同雖起！
2. 本人正在計劃[防炒、升職、搵工免費講座第二集](#)，講座內容是分享一學即會的見工秘訣，密切留意本刊稍後的通知。
3. 兔子是怎樣吃掉狼的？兔子真的能吃掉狼嗎？看看今期的文章－[兔子是怎樣吃掉狼的？](#)，自有分曉。

Keith

Explore, Exceed & Excel

II. Bi-Weekly Cut & Paste: 兔子是怎樣吃掉狼的？

作者：Unknown

一隻兔子在山洞前寫文章，一隻狼走了過來，問：
「兔子啊，你在幹什麼？」

每月剪與貼

兔子答曰：「寫文章。」

狼問：「什麼題目？」

兔子答曰：「《淺談兔子是怎樣吃掉狼的》。」

狼哈哈大笑，表示不信，於是兔子把狼領進山洞。

過了一會，兔子獨自走出山洞，繼續寫文章。一隻野豬走了過來，問：

「兔子你在寫什麼？」

兔子答：「文章。」

野豬問：「題目是什麼？」

兔子答：「《淺談兔子是如何把野豬吃掉的》。」

野豬不信，於是同樣的事情發生。

最後，在山洞裡，一隻獅子在一堆白骨之間，滿意的剔著牙讀著兔子交給它的文章：

題目是：《一隻動物，能力大小關鍵要看你的老闆是誰》。

這隻兔子有次不小心告訴了他的一個兔子朋友，這消息逐漸在森林中傳播；獅子知道後非常生氣，

他告訴兔子：「如果這個星期沒有食物進洞，我就吃你。」

於是兔子繼續在洞口寫文章。一隻小鹿走過來：

「兔子，你在幹什麼啊？」

兔子答：「寫文章。」

小鹿問：「什麼題目？」

兔子答曰：「《淺談兔子是怎樣吃掉狼的》。」

「哈哈，這個事情全森林都知道啊，你別糊弄我了，我是不會進洞的。」

「我馬上要退休了，獅子說要找個人頂替我，難道你不想這篇文章的兔子變成小鹿麼？」

小鹿想了想，終於忍不住誘惑，跟隨兔子走進洞裡。過了一會，兔子獨自走出山洞，繼續寫文章。

一隻小馬走過來，同樣是事情發生了。

每月剪與貼

最後，在山洞裡，一隻獅子在一堆白骨之間，滿意的剔著牙讀著兔子交給它的文章：

題目是：《如何發展下線動物為老闆提供食物》。

隨著時間的推移，獅子越長越大，兔子的食物已遠遠不能填飽肚子。一日，他告訴兔子：「我的食物量要加倍，例如：原來 4 天一隻小鹿，現在要 2 天一隻，如果一周之內改變不了局面，我就吃你。」

於是，兔子離開洞口，跑進森林深處，他見到一隻狼：

「你相信兔子能輕鬆吃掉狼嗎？」

狼哈哈大笑，表示不信，於是兔子把狼領進山洞。過了一會，兔子獨自走出山洞，繼續進入森林深處。

這回他碰到一隻野豬：

「你相信兔子能輕鬆吃掉野豬嗎？」

野豬不信，於是同樣的事情發生了。原來森林深處的動物並不知道兔子和獅子的故事。

最後，在山洞裡，一隻獅子在一堆白骨之間，滿意的剔著牙讀著兔子交給它的文章

題目是：《如何實現由坐商到行商的轉型，為老闆提供更多的食物》。

時間飛快，轉眼之間，兔子在森林裡的名氣越來越大，因為大家都知道它有一個很厲害的老闆，這只小兔開始橫行霸道，欺上欺下，沒有動物敢惹牠。兔子時時想起和烏龜賽跑的羞辱，牠找到烏龜說：「三天之內，見我老闆！」揚長而去。

烏龜難過的哭了，這時卻碰到了一位獵人，烏龜把這事告訴了他，獵人哈哈大笑。

於是森林裡發生了一件重大事情，獵人披著獅子皮和烏龜一起在吃兔子火鍋。地下丟了半張紙片，歪歪扭扭的寫著

：《山外青山樓外樓，強中還有強中手啊》！！

在很長一段時間裡森林裡恢復了往日的寧靜，兔子吃狼的故事似乎快要被大家忘記了，不過，一隻年輕的老虎在聽說了這個故事後，被激發了靈感，於是他抓住了一隻羚羊，對羚羊說：「如果你可以像以前的兔子那樣為我帶來食物，那我就不吃你。」

於是，羚羊無奈的答應了老虎，而老虎也悠然自得的進了山洞。

可是三天過去了，也沒有見羚羊領一隻動物進洞。他實在憋不住了，想出來看看情況，羚羊早已不在了，他異常憤怒。正在他暴跳如雷的時候突然發現了羚羊寫的一篇文章，題目是：《想要做好老闆先要懂得怎樣留住員工》。

III. Program You Can Enroll: 潛意識身體語言成就學 **Body-Speak System**

學習身體語言的第一個秘密就是...無論想如何掩飾，也總是會有漏洞的；能洞悉辨別他人的背後動機及想法，您將屢獲勝算！

學習身體語言的第二個秘密就是...自己的身體語言也會出現漏洞，也能讓別人識破！

學習身體語言的第三個秘密就是...主動出擊，以自己的身體語言協助自己說服他人，提升自己的溝通水平。

您將在本課程中，通盤掌握身體語言的三大秘訣：

經濟不景氣，你需要的不是歷時數年的學位課程，而是一個即學即用，能即時提昇您的影響力、感染力、說服力、競爭力的系統！

學習外語固然重要，但你或者應該考慮一下，你首先更要掌握的『外語』，可能就是我們自己的身體語言！

每月剪與貼

日期：28/3(2:30pm-7:30pm)；29/3(12:00pm-7:00pm)；

6/4(7:30pm-9:30pm)

費用：\$1,800

主辦：聖雅各福群會

查詢：2835-4396 Richard Fung

IV. Recent Posting of Ideas & Thoughts of Keith To

學習，躍起的力量！

學習，躍起的力量！

躍起，不能單憑動力，還需力量！沒有力量，無論你有多少動力、多少鬥志、多少激情，也不能順利躍起！

你有多少力量，就跟你懂得多少成正比；學習，就令我們懂得更多，更能在不同情境下處理得宜；在現今困難的時間下，學習變得更為重要；只要能懂得比人多、學得比人先、進步得比人快，就更能生存。

學習，並非單指上課，日常每件人事物，也是學習的機會，只是看我們有沒有把握而矣！

好的課程，當然能加速我們的學習，願我們在2009年一起學習、一起躍起！

Source: www.keithto.ws

Keith To (Posted on: Feb 8 2009)

V. 我的觀點: 如何提升我們的熬戰力？

金融海嘯，經濟衰退的速度超出很多人的預期，雖然小弟仍然堅決相信，金融海嘯肯定會快來快去 (詳見另文：[快來快去乃必然](#))，但未雨籌謀永遠也是金科玉律，將下是小弟一點愚見，不管你是為了企業還是個人，五項提升我們

每月剪與貼

的熬戰力—能熬下去戰鬥的能力的方針：

1. **減低固定成本**：收入如果減少，固定成本等於大幅提高，將必須要花費的支出減至最低，直接地延長我們的壽命。
2. **保護核心市場**：她就是你的主要收入來源，好好的保護她吧！
3. **縮短戰線**：短期沒法盈利的市場或產品，暫時冷凍也不是辦法的辦法！
4. **養客勝於招客**：愛錫你現有的客戶，比花錢搶客可能更來得化算。
5. **出售資產**：不能為你增值的資產，賣掉能增加現金流，保留卻在花費你的保養費用！

Keith

Explore, Exceed & Excel